

## 澤さんのある日のスケジュール

詳しくはこちら▶



### 8:30 出社

朝の支度をしながら、日経新聞と日本海新聞を読んで情報収集します。始業は8:30ですが、余裕を持って10分前には到着するように向かいます。



### 9:00 ミーティング

朝礼で全体の情報共有をした後、個人渉外(個人のお客さまへのコンサルティング営業)グループで案件の進捗状況やスケジュールの確認・相談をします。普段から話しやすい関係性ができているからこそ、なんでも相談できる、とても大切な時間です。



### 9:30 営業活動

当日の訪問先ごとに提案や手続きに必要な書類の最終チェックを行い、お客さまのご自宅へ訪問したり、支店の応接で面談をしたりします。一人ひとりのお客さまに寄り添ったご提案ができるよう、知識の習得、信頼関係の構築に励んでいます。



### 12:00 昼食

先輩や同僚と支店の食堂で昼食をとります。年齢の近い先輩や後輩、上司とプライベートの話で盛り上がります。



### 16:00 帰店

帰店後は、お客さまとの面談記録の作成や、翌日以降のお客さまとの面談に向けた提案資料の準備などをします。



### 17:30 退行

急ぎの仕事がない場合は、定時退行します。退行後は、ジムで体を動かしたり、先輩や同期と飲みに行ったりして、リフレッシュしています。



知識の習得、  
信頼関係の構築に  
励んでいます



鳥取西支店 個人営業担当  
**澤 舜哉**  
(2023年入行)

個人コンサルティング営業を担当しています。個人のお客さまに保険、相続、投資信託のご提案からローンの受け付けまで幅広い業務を行っています。旅行に行ったり、美味しいものを食べることが好きです。

### 未来の後輩へメッセージ

銀行は様々な人と関わることができ、地域の未来を支えるやりがいのある仕事です。地域のお客さまとの距離が近い鳥取銀行と一緒に地域を盛り上げていきましょう！

### 企業DATA



TOTTORI  
BANK



青い鳥の銀行です。

**鳥取銀行**

インタビュー  
動画はこちら▶



所在地/鳥取市永楽温泉町171番地  
代表取締役頭取/入江 到  
電話/0857-37-0250  
設立/1949年10月  
従業員/864人(2025年10月1日現在)  
事業所/鳥取県内:53ヶ店  
鳥取県外:12ヶ店(島根県、岡山県、広島県、大阪府、東京都)

本店営業部  
中山 空奏



## 地域やお客さまへ 笑顔と感謝を届けるために

鳥取銀行では、預金や融資といった従来の金融サービスだけでなく、お取引先企業の事業戦略に関するコンサルティングやマーケティング支援、ICTを活用したバックオフィス業務の効率化による生産性向上支援など、きめ細かいオーダーメイドのコンサルティングで、地域の成長を後押ししています。また、地元企業の支援に加え、地域課題の解決や魅力ある地域資源を活用した『地方創生』に取り組み、地域金融機関としてこれまでの金融の枠組みを越えたサービスを提供することで、「地域社会の発展を力強くリードするコンサルティングバンク」を目指しています。

業務内容 普通銀行業務(預金、融資、為替、証券、各種コンサルティング他)

## Point

働きやすいポイント!

入行後2年間で基礎スキル養成期間とし、各種研修プログラムに加え「ジョブローテーション」で基本となる業務を幅広く習得できます。また、業務をサポートする「エルダー」と精神面を支える「メンター」2人の先輩行員が業務や職場に早く慣れるよう新入行員のフォローを行っています。