



吉成支店

阿部 穂乃果 (2023年入行)

お客さまから、直接「ありがとう」のお言葉をいただいたときに、もっと頑張りたい!と前向きな気持ちになります。今後はコンサルティングバンクの一員として、より一人ひとりのお客さまに寄り添ったきめ細かなサービスの提供に挑戦していきます。

地域やお客さまへ 笑顔と感謝を届けるために

鳥取銀行では、預金や融資といった従来の金融サービスだけでなく、お取引先企業の事業計画策定から販路拡大支援、ICTの活用による業務効率化や人材戦略に関するサポートなど、きめ細かいオーダーメイドのコンサルティングで、地域の成長を後押ししています。

また、魅力ある地域資源を活用した地方創生や、フィンテック（金融テクノロジー）によるデジタルバンキングの推進などにより、地域やお客さまの多様化する価値観や課題に向き合うことで、「地域社会の発展を力強くリードするコンサルティングバンク」を目指しています。

ここがアピールポイント!

常に自分を成長させることができる環境が整っています。新たな知識を身につけていくことで、お客さまによりよいサービスを提供できると考え、自己研鑽に励んでいます。

そして、何よりも一緒に働く行員がとても温かいです。優しく教えて褒めてくれるので、「もっと頑張ろう」という前向きな気持ちになります。地域との関わりも大きく、生まれ育った地域へ貢献したい!という気持ちで仕事をしています。

TOTTORI
BANK



青い鳥の銀行です。

鳥取銀行



- ・鳥取市永楽温泉町171番地
- ・TEL 0857-37-0250
- ・設立/1949年10月
- ・代表取締役頭取/入江 到
- ・事業内容/普通銀行業務(預金、融資、為替、証券、各種コンサルティング 他)
- ・従業員/857人(2023年9月末現在)
- ・職種/営業職、事務職



△インタビュー
動画はこちら

吉成支店

阿部 穂乃果



鳥取銀行 藤森さんのある日のスケジュール

詳しくはこちらで▶



8:30 出社

朝の支度をしながら、日経新聞と日本海新聞を読んで情報収集します。余裕をもって始業10分前には到着し、8:30から仕事を開始します。



8:40~9:00 ミーティング

朝礼で支店全体の情報共有をした後、上司と案件の進捗状況やスケジュールの確認・相談をします。普段から話しやすい関係性ができているからこそ、なんでも相談できる、とても大切な時間です。



9:00~ 営業活動準備

当日の訪問先ごとに提案や手続きに必要な書類の最終チェックなどを行い、営業活動のため外出します。



9:30~15:30 営業活動

何気ない会話の中で、お客さまのお困りごとや今後の資金ニーズなどの情報をキャッチすることを心がけています。新入行員でも社長や経理担当の方とお話をさせていただくことが多くあります。相談事や質問事項に回答ができるよう知識をつけていきたいと強く感じる場面でもあります。



15:30ごろ 帰店

先輩や同僚と取引先の飲食店で昼食をとることもあります。帰店後は、融資に向けた書類の準備や翌日訪問のお客さまへの提案資料の作成などをします。



17:30 退行

急ぎの仕事がない場合は、定時退行します。退行後は、同期と一緒に趣味のゴルフの練習をしたり、飲み会に行ったりします。



様々なことに
チャレンジ!



鳥取銀行 鳥取駅南支店 渉外係

藤森海斗 さん

(2020年入行)

法人のお客さまを担当し、融資やソリューションの提案活動をしています。社会人になってゴルフを始め、週末は同期や友人と一緒にゴルフをしたり、プロの試合の観戦に出掛けたりしています。

未来の後輩へメッセージ

取引先のお客さまと、地域を盛り上げるイベントに参加することもあります。金融は難しそう、と感じる方も多かもしれませんが、充実した研修制度でサポートも万全です。地域に根差した鳥取銀行で、一緒に地域の未来を切り拓いていきましょう!